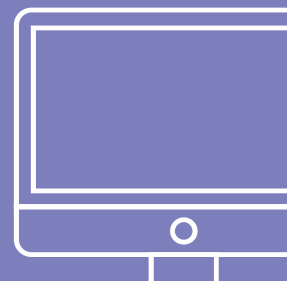


# Programa Dale Carnegie de Ventas



El proceso de ventas de Dale Carnegie® se establece sobre la base de generar confianza y fortalecer las relaciones con los clientes. Proporciona estructura para ayudar a un vendedor con poca experiencia a comenzar con fuerza, o a un veterano a potenciarse significativamente en base a las prácticas más actuales.

Este programa ofrece herramientas prácticas para conectarse, colaborar, crear soluciones únicas para cada comprador, obtener confirmación y garantizar el compromiso en todos los puntos del ciclo de ventas. En el camino, los participantes pasan por una experiencia de transformación de punto de vista y maneras de enfocar la venta que mantendrá la autoconfianza y la convicción en el valor de sus soluciones y de su organización

## Los participantes conseguirán:

- Crear y practicar estrategias de ventas que faciliten el proceso de compra a través de técnicas orientadas a la relación.
- Utilizar métodos para establecer una conexión con los clientes para obtener acceso y establecer confianza.
- Construir soluciones en colaboración con los clientes mientras ofrece ideas y se aporta valor.
- Aplicar el modelo de ventas de Dale Carnegie para eliminar las objeciones y minimizar la necesidad de negociación.
- Emplear técnicas comprobadas para mantener las relaciones con los clientes y fomentar la repetición de negocios.

## Programas Live Online

- La misma metodología que la formación presencial... ¡solo cambiamos el aula!
- Varias sesiones de 2 o 3 horas que se imparten en semanas consecutivas.
- Se incluyen prácticas en grupos reducidos.
- Atención personalizada del Trainer Certificado con coaching en el momento.

## Programa Live Online

### Duración:

19 horas en total:

- 1 sesión de Presentación de 2h
- 5 sesiones de 3 horas
- 1 sesión de Continuidad de 2h

Podrás practicar entre sesión y sesión para afianzar los aprendizajes adquiridos.

### Competencias primarias:

- Captación de clientes
- Experiencia del cliente

### Competencias relacionadas:

- Comunicación
- Orientación a resultados

## Regístrate Online

**Solicita más información y consulta nuestra oferta para empresas y programas a medida**

[info@dalecarnegie.es](mailto:info@dalecarnegie.es)

[spain.dalecarnegie.es](http://spain.dalecarnegie.es)

Acrecentia Training S.L.  
Tel.: (+34) 93 496 00 00  
(+34) 91 435 61 24